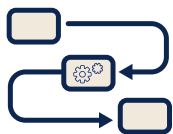


Vis verdien!

- ta i bruk styringsparametere for anskaffelser



Prosess

Behovs-analyse = $\frac{\text{antall konkurranser med behovsanalyse}}{\text{antall konkurranser totalt}}$

Konkurranse = $\frac{\text{antall kjøp > 100 000 med konkurranse}}{\text{totalt antall kjøp > 100 000 nok}}$

Oppfølging = $\frac{\text{antall oppfølgingsmøter med leverandør}}{\text{antall avtaler totalt}}$



Digitalisering

Bestilling = $\frac{\text{antall elektroniske bestillinger}}{\text{antall bestillinger totalt}}$

Konkurranse gjennomføring = $\frac{\text{antall elektroniske konkurranser}}{\text{antall konkurranser totalt}}$

Faktura = $\frac{\text{antall elektroniske faktura}}{\text{antall faktura totalt}}$



Effektivisering

Leverandør og avtaleoversikt = antall leverandører/avtaler totalt og antall per innkjøpskategori

Avtaledekning = $\frac{\text{innkjøpsvolum på avtale}}{\text{innkjøpsvolum totalt}}$

Besparelse = $\frac{\text{gammel pris x forbruk}}{\text{ny pris x planlagt forbruk}}$



Bærekraft

Leverandør-dialog = $\frac{\text{antall konkurranser med leverandørdialog}}{\text{antall konkurranser totalt}}$

Miljø = $\frac{\text{antall konkurranser med krav til miljø}}{\text{antall konkurranser totalt}}$

Sosiale forhold = $\frac{\text{antall konkurranser med krav til sos.forhold}}{\text{antall konkurranser totalt}}$

Fremgangsmåte

1. Finn din virksomhets overordnede mål.
2. Velg ut tre til fem parametere som du kan knytte til din virksomhets overordnede mål.
3. Sett konkrete resultatmål på hvert parameter i samarbeid med ledelsen.
4. Mål og rapporter resultatet til ledelsen regelmessig f.eks hver måned eller kvartal.
5. Vis parametere og resultater i din virksomhets målstyringsystem.

Les mer: www.anskaffelser.no