|  |
| --- |
|  |

**KONKURRANSESTRATEGI FOR**

**ANSKAFFING AV< ….>**

*Denne skal fyllast ut ved behandling.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Saksnummer** |  |  |
|  |  |  |
| **Godkjent dato:** | **Godkjent av:** | **Utarbeidd av** |
| <dato> | <namn>  <funksjon/fullmakt> | <namn> |
| **Avgjerd:** | | |
| <Avslutte / starte gjennomføring/ andre vurderingar må gjerast>  Eks: Konkurransestrategien er godkjent | | |

# Avgjerdsgrunnlag

[Dokumenta som konklusjonane i avgjerdsgrunnlaget er henta frå, ligg som vedlegg 1-5]

## Oppsummering og konklusjonar frå avklaring og mandat

[Oppsummering blir henta frå Mandat for anskaffinga. Les meir om å avklare anskaffing og finn mal for mandat på [https://www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no)]

## Oppsummering og konklusjonar frå behovskartlegginga

[Les meir om å gjennomføre behovskartlegging på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjonar kartlegging av konkurransesituasjonen

[Oppsummering blir henta frå den kommersielle analysen. Les meir om å gjennomføre kommersiell analyse på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjonar frå marknadsdialogen

[Oppsummering blir henta frå Behovsverifiseringa. Les meir om å gjennomføre behovsverifisering og finn mal for behovsverifisering på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjonar frå risikoanalysen

[Oppsummering blir henta frå risikoanalysen. Les meir om å gjennomføre risikoanalyse og finn mal for analysen på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

# Kostnadsoverslag/budsjett

[Tabellen under er eit enkelt oppsett for dei viktigaste kostelementa som må vurderast i ein anskaffingsprosess. Utdjupande fagstoff om dei enkelte elementa finn du på [www.anskaffelser.no/](http://www.anskaffelser.no/)

Utgifter og inntekter bør periodiserast anten i forhold til rekneskapsrutinane i verksemda eller naturlege milestolpar/betalingsmilestolpar i gjennomføringa.]

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Periodar:** | **P1** | **P2** | **P3** | **P4** | **P5** | **P6** | **P7** | **P8** | **Sum** |
| **Berekna verdi av kontrakten** | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Kjøpskostnad |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| + FDV-kostnader |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| + avhendingskostnader |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| = **Livssykluskostnad** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Gjennomføringskostnader** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Inntekter |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Den totale kostnaden ved anskaffinga** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Budsjett** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

# konkurransestrategiske avgjerder

## Avrop på eksisterande avtalar

Skal alltid vurderast. Dersom det eksisterer ein avtale som kan sjå ut til å omfatte ytinga, skal det grunngivast kvifor ytinga ikkje er omfatta av avtalen.

## Behovsavveging

Basert på behovskartlegginga og vurderinga av kva behov som leier til oppfylling av formålet og resultatoppnåing, føreslår vi her kva behov som skal prioriterast innanfor rammene for anskaffinga.

## Val av prosedyre

Avgjerd om val av prosedyre avheng av både heimel, konkurransesituasjon, arten av ytinga og tid til rådvelde. Kort drøfting og grunngiving for føreslått prosedyre.

## Spesifikasjonsform

Spesifikasjonsform har noko å seie for både for kva leverandørar som vil delta i konkurransen og løysingsalternativa i tilboda. Kort drøfting og grunngiving for forslag til val av spesifikasjonsform for dei ulike krava.

## Krav/tildelingskriterium

Tildelingskriterium må ein sjå i samanheng med krava i spesifikasjonen. Korleis bidrar tildelingskriteria til betre oppfylling av formålet og resultatoppnåing? Kort drøfting og grunngiving for forslag til krav og kriterium.

## Konkurransereglar

Konkurransereglar har noko å seie for kva leverandørar som vil delta i konkurransen. Val av lengde på tilbodsfrist, vedståingsfrist og oppstart kan vere avgjerande faktorar. Vurdering og grunngiving

## Kontraktsvilkår

Korleis leveransen skal gjennomførast etter kontraktsignering har innverknad på godviljen for leveransen og også leverandøren sin vilje til å ville delta i konkurransen og evne oppfylle kontraktsforpliktingane. Kort grunngiving og tilråding av viktige kontraktsvilkår.

## Publisering

Avgjerd om rettleiande kunngjering, dialog via Doffin og tidspunkt for endeleg kunngjøring kan ha noko å seie for konkurransesituasjonen. Grunngiving for forslag.

**VEDLEGG:**

# Behovsverifikasjon

# Interessentanalyse

# Kommersiell analyse

# Marknadsdialog

# Risikoanalyse